



(JUNIOR-) CONSULTANT (GN)

FAMILY OFFICE

IN VOLLZEIT

WERDE TEIL UNSERES TEAMS

TRESONO ist ein unabhängiges Multi Family Office mit Sitz in Köln. Wir sind spezialisiert auf die umfassende Betreuung sowie Steuerung von großen Familien- und Stiftungsvermögen. Drei Leistungsbausteine stehen im Zentrum unserer Arbeit: Strategieberatung, Transaktionsberatung und -begleitung sowie die Vermögensüberwachung (Controlling und Reporting). Nähere Informationen findest Du auf: www.tresono.de

DEINE AUFGABEN

- Deine Hauptaufgabe besteht in der unabhängigen strategischen Beratung und operativen Betreuung unserer anspruchsvollen hochvermögenden Mandant'innen. Dabei stehen für Dich die Mandantenzufriedenheit und langfristige Bindung der betreuten Familien, Privatpersonen oder Stiftungen an erster Stelle.
- Als kompetenter und vertrauensvoller Partner erarbeitest Du (gemeinsam mit einem Senior Berater) anspruchsvolle Anlagestrategien, setzt diese gemeinsam mit den Investment-Managern der TRESONO fortlaufend um, übernimmst administrative Aufgaben, die im Rahmen der Mandatsarbeit entstehen und stehst unseren Mandant'innen mit individuellen Lösungen zur Verfügung.
- Du verantwortest die Vor- und Nachbereitung sowie Durchführung von Reportinggesprächen sowie Strategiemeetings mit den Mandant'innen, erstellst Entscheidungsvorlagen sowie Präsentationsunterlagen für die Jahresstrategiegespräche und Quartalsreportinggespräche.
- Nachhaltigkeit und die Implementierung von impact-getriebenen Investitionen interessieren Dich in hohem Maße. Hier berätst (gemeinsam mit einem Senior Berater) Nachhaltigkeitsstrategien für die betreuten Mandantenvermögen.

DEIN PROFIL

- Du verfügst über ein Studium mit wirtschaftswissenschaftlichem / finanzwirtschaftlichem Bezug ODER hast eine kaufmännische Ausbildung erfolgreich abgeschlossen. Du verfügst über zwei bis drei Jahre Berufserfahrung im Family Office, einer Bank, Steuerberatungsgesellschaft oder Wirtschaftsprüfung und hast ein großes Interesse an finanzwirtschaftlichen Zusammenhängen sowie Nachhaltigkeit.
- Du bist eine überzeugende Persönlichkeit mit sicherem Auftreten und identifizierst Dich uneingeschränkt mit Deiner Aufgabe sowie den Bedürfnissen der von Dir betreuten Mandant'innen.
- Du siehst Dich selbst als Treiber'in und Macher'in sowie echten Teamplayer. Dabei arbeitest Du stark mandantenorientiert und eigeninitiativ. Eine analytische Arbeitsweise zeichnet Dich aus. Darüber hinaus verfügst Du über eine überdurchschnittliche Dienstleistungsorientierung, Kommunikationsstärke, Einsatzbereitschaft und Flexibilität.

DAS BIETEN WIR DIR

- unbefristeten Arbeitsvertrag und attraktive Vergütung sowie krisensicheren Arbeitsplatz
- wertschätzendes Arbeitsumfeld, flache Hierarchien und eine offene Kommunikation, Teamevents
- hohes Maß an Eigenverantwortung und Möglichkeit zur aktiven Mitgestaltung der eigenen Arbeitsprozesse
- echtes Agieren im Mandanteninteresse - garantiert frei von Verkaufsdruck, Provisionen und versteckten Gebühren
- Flexible Arbeitszeiten, kostenlose Getränke, Mobiles Arbeiten und 30 Tage Urlaub
- Interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten
- Unterstützung Altersvorsorge

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann sende uns bitte Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner **Gehaltsvorstellungen** und eines **frühestmöglichen Eintrittstermins** an: kontakt@tresono.de - Wir freuen uns darauf, Dich persönlich kennenzulernen.